

周辺国支援

インドネシア・ベトナムにて現地ビジネスに精通した専門家が現地情報の提供、経営相談、販路開拓を無料でサポートします。

Tokyo SME サポートデスク インドネシア

法人名 Tokyo SME Support Desk Indonesia
委託先 株式会社インドネシア総合研究所
所在地 Wisma Keiai, 9th Floor, Jl. Jenderal Sudirman Kav. 3, RT.10/RW.11, Karet Tengsin, Tanah Abang, Central Jakarta City, 10220, Indonesia
TEL +62-21-572-4292 (日本語可)
E-mail indonesia@tokyo-kosha.or.jp



活用のメリット

- タイ現地ビジネスについて公的機関のセカンドオピニオンとして相談ができます。
- 専任のマッチングアドバイザーが販路開拓のサポートを行います。
- タイ現地法人の課題に対して専門家が訪問し継続的なご支援を行います。

Tokyo SME サポートデスク ベトナム

法人名 Tokyo SME Support Desk Vietnam
委託先 ONE-VALUE 株式会社
所在地 **ホーチミンデスク**
 4F, IMC Tower, 62 Tran Quang Khai, Tan Dinh Ward, Ho Chi Minh City
ハノイデスク
 14F, Viet A Tower, No.09 Duy Tan, Cau Giay, Hanoi, Vietnam
相談時間 平日 9:00-17:00 (ベトナム時間)
 (年未年始、日本・ベトナムの祝祭日等を除く)
 ベトナムと日本の時差2時間
対象者 都内に本店又は支店登記のある中小企業
 (現地進出済みの企業も対象です)
TEL +84-969-581-695 (日本語可)
E-mail vietnam@tokyo-kosha.or.jp



ホーチミンデスク



ハノイデスク

事務所概要

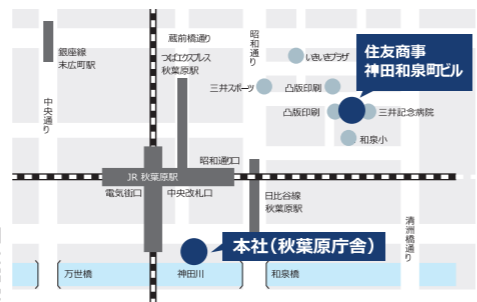
タイ事務所

法人名 Tokyo SME Support Center Thailand Branch Office
所在地 20th Floor Interchange 21 Bldg, 399 Sukhumvit Road, Klongtoey Nua, Wattana, Bangkok 10110 Thailand
TEL +66-2-611-2641
E-mail thai-branch@tokyo-kosha.or.jp
HP <https://thai.tokyo-sme.com/en/>
Facebook www.facebook.com/TokyoSME.TH/



日本側窓口/販路・海外展開支援課

所在地 〒101-0024
 東京都千代田区神田和泉町1-13
 住友商事神田和泉町ビル9階
TEL +81-3-5822-7241
FAX +81-3-5822-7240
E-mail ttc@tokyo-kosha.or.jp
HP <https://www.tokyo-kosha.or.jp/TTC/en/>



Thailand Branch Office



経営相談

無料



相談時間

平日13:00～17:00
(祝祭日、年末年始を除く)

実施方法

対面、Web (Zoom)、メール

予約申込

下記予約サイトよりお申し込みください。

<https://reserva.be/tokyosmethai>

*システム予約の締切は原則2日前の0:00となります。



経営相談員



吉越 廉朗
Yasuro Yoshikoshi



千葉 広康
Hiroyasu Chiba



倉地 準之輔
Junnosuke Kurachi



益雪 大助
Daisuke Masuyuki



本間 喬之
Takayuki Homma



和田 祥太郎
Shotaro Wada



梅山 研一
Kenichi Umeyama

相談内容

人事労務

税務会計

法律相談

経営戦略

現地進出

FDA

環境規制

【本サービスの利用にあたっての注意事項】

- 事前調査や詳細な資料精査を要する複雑な案件については、本相談の範囲内では対応致しかねる場合がございます。
- 本相談での回答は、特定の意思決定を確定させるものではなく、あくまで法的観点からの「方向性」を示すものです。
- 1案件1時間完結のスポット相談のため、原則として回答後の継続的な追加質問は承れません。

経営課題解決支援



タイ進出企業が抱える経営上の課題を解決するために専門家が訪問し、課題のヒアリングや課題解決に向けた助言や対応策の提示、研修等を行い、進出企業の円滑な事業運営や持続的な成長を後押しします。

対象分野

事業継続計画(BCP)、工場現場改善、ローカル人材育成、管理会計、人事労務など

訪問回数

1企業につき最大5回まで

費用

無料

支援の流れ

利用申込 → 専門家による課題のヒアリング → 支援計画策定 → 支援実施

※課題の内容によっては対応できない場合もあります。
※今年度の予算を超えた場合には事業が終了となります。

マッチング支援

無料

タイ現地ビジネスに精通した専任のマッチングアドバイザーが、日系企業や現地企業とのビジネスマッチングを実施します。

3つのポイント

圧倒的実績！5,500件超のマッチング

1

東京都の公的機関として、
支援企業 約500社 / マッチング実績5,500件以上の確かな実績

売りたい・作りたい！多様なマッチングに対応

2

「販路開拓」「現地調達」「生産委託」等、
タイでの事業展開に必要な様々なビジネスマッチングを支援

タイに精通！「専任アドバイザー」が伴走

3

タイのビジネス環境や商習慣を熟知した専任のマッチングアドバイザーが、
ヒアリングから商談後のフォローまで丁寧に伴走支援

食ビジネスマッチング

～タイ食品企業の「リアルな課題」を、東京の技術で解決～



1. 「売り込み」ではなく「需要」が起点：
需要側のタイ食品企業のニーズを起点

2. 「東京の技術」で課題解決：
タイ食品企業の課題を抽出し、
都内中小企業の商品や技術、
ノウハウで解決

3. 「高確度」な商談：
事前にタイ側の課題を細かく
確認することで、可能な限り確度の
高いマッチングを実現

セミナー・交流会開催・現地情報提供



タイをはじめとしたASEANに係るセミナーや現地ビジネスに関する情報提供を行います。

また、企業同士で情報交換ができる場を設けるなど交流の促進や他機関との支援ネットワークの形成に取り組みます。