

## ตัวอย่างภาพงานกิจกรรมต่างๆ ของศูนย์ฯ



## รายละเอียดสำนักงาน

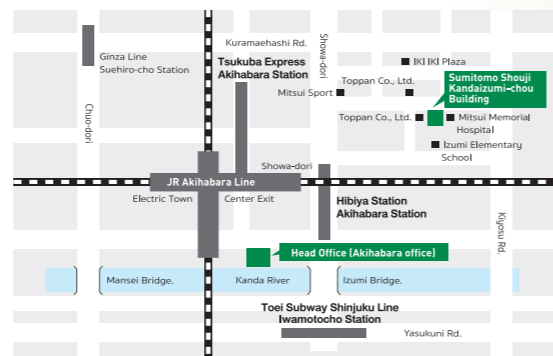
### สำนักงานสาขาประเทศไทย

ชื่อองค์กร Tokyo SME Support Center Thailand Branch Office  
 ที่อยู่ 20th Floor Interchange 21 Bldg, 399 Sukhumvit Road, Klongtoey Nua, Wattana, Bangkok 10110 Thailand  
 TEL +66-2-611-2641  
 E-mail thai-branch@tokyo-kosha.or.jp  
 HP <https://www.tho.tokyo-trade-center.or.jp/th/>  
 [www.facebook.com/TokyoSME.TH/](https://www.facebook.com/TokyoSME.TH/)



### สำนักงานสาขาประเทศญี่ปุ่น / แผนธุรกิจระหว่างประเทศ

ที่อยู่ 9th Floor Sumitomo Corporation, Kanda Izumi Building, 1-13 Izumi, Kanda, Chiyoda, Tokyo 101-0024  
 TEL +81-3-5822-7241  
 FAX +81-3-5822-7240  
 E-mail ttc@tokyo-kosha.or.jp  
 HP <https://www.tokyo-kosha.or.jp/TTC/en/>



## Tokyo SME Support Center Thailand Branch Office แนะนำบริการ

### สิทธิประโยชน์

ไม่เสีย  
ค่าบริการ

- 1 บริการให้คำปรึกษาทางด้านธุรกิจในห้องถื่น และด้านกฎหมาย โดยนายและผู้เชี่ยวชาญ แบบไม่เสียค่าใช้จ่าย
- 2 สามารถปรึกษาการจับคู่ทางธุรกิจ โดยมีผู้เชี่ยวชาญดูแลและให้คำแนะนำแก่ท่าน
- 3 มี Free Space และห้องประชุม ให้บริการ โดยไม่เสียค่าใช้จ่าย



# บริการให้คำปรึกษาด้านการบริหารธุรกิจ (Business Consultation)

บริการให้ข้อมูลในการปรึกษาเชิงธุรกิจ และบริหารธุรกิจกับฝั่งญี่ปุ่น โดยไม่เสียค่าใช้จ่าย เช่น มารยาทและธรรมเนียมการทำธุรกิจกับญี่ปุ่น กฎหมายและข้อบังคับ วิธีซื้อขาย ภาษี หรือการขยายธุรกิจไปยังประเทศไทย

- เวลาให้บริการ** Mon - Fri 13:00 - 17:00 (ยกเว้นวันหยุดนักขัตฤกษ์ และวันหยุดสิ้นปี)
- วิธีรับบริการ** กรุณาติดต่อตามรายละเอียดด้านล่าง

**กรอกแบบฟอร์มสอบถามเพิ่มเติมได้ที่**  
<https://www.tho.tokyo-trade-center.or.jp/th/contact/>  
**TEL** +66(0)2-611-2641 | **E-MAIL** thai-branch@tokyo-kosha.or.jp



- ตารางให้บริการ**
- วันจันทร์ : งานบริหารทั่วไป ช่วยเหลือในหลากหลายสาขา / วันอังคาร : ปัญหาบุคลากรและแรงงานในไทย หรือจัดการข้อพิพาทกฎหมาย
- วันพุธ : งานบริหารทั่วไป ด้านอุตสาหกรรมบริการและด้านธุรกิจเชิงปฏิบัติ / วันพฤหัสบดี : ภาษี บัญชีและงานบริหารทั่วไป
- วันศุกร์ : งานบริหารทั่วไป กลยุทธ์การบริหารและการเงิน

**ที่ปรึกษา**

<b>ฮิเดทอชิ อุมกิ</b> Hidetoshi Umeki	<b>ยาสุโร่ โยชิโกชิ</b> Yasuro Yoshikoshi	<b>มาซากิ ฟุจิวาระ</b> Masaki Fujiwara	<b>จุนโนะสุเกะ คุราชิ</b> Junnosuke Kurachi	<b>ไดสุเกะ มาซุยูกิ</b> Daisuke Masuyuki	<b>ทากายูกิ ฮอนมะ</b> Takayuki Homma

- ตัวอย่างกรณีที่เคยให้คำปรึกษา**
- คดีแรงงานถูกฟ้องร้องโดยพนักงานที่ถูกไล่ออก ต้องการคำแนะนำเกี่ยวกับมาตรการรับมือในอนาคต
  - ผลิตสินค้าที่มีอยู่มีความเป็นไปได้ในตลาดประเทศไทยหรือไม่ ต้องพัฒนาผลิตภัณฑ์อย่างไรให้เหมาะกับผู้บริโภคญี่ปุ่น
  - ต้องการข้อมูลด้านธุรกิจของอุตสาหกรรมนี้ในประเทศไทยเพื่อขยายตลาด ควรเริ่มหาข้อมูลจากตรงไหน
- ※ที่ปรึกษามีหน้าที่ให้คำปรึกษาหรือคำแนะนำเท่านั้น ทางศูนย์ฯ ไม่สามารถรับผิดชอบต่อการตัดสินใจของผู้ประกอบการได้



# บริการส่งที่ปรึกษาเข้าช่วยเหลือด้านการบริหารจัดการ on-site หรือ online (Dispatch Experts)

ผู้เชี่ยวชาญลงพื้นที่สำรวจบริษัทหรือโรงงานเพื่อช่วยหาหนทางแก้ไขปัญหาการจัดการที่แต่ละบริษัทต้องเผชิญ โดยช่วยพิจารณาปัญหา นำเสนอแนวทางและมาตรการในการแก้ไขปัญหา ดังกล่าว ให้การฝึกอบรม ฯลฯ เพื่อให้ผู้ประกอบการสามารถจัดการและดำเนินธุรกิจได้อย่างราบรื่นและยั่งยืนในประเทศไทย

- หัวข้อที่ให้บริการ** แผนดำเนินการบริหารธุรกิจอย่างต่อเนื่อง (BCP) การบริหาร และวิเคราะห์การบัญชี การบริหารจัดการแรงงาน และบุคลากร การพัฒนาให้มีความรู้ทรัพยากรมนุษย์
- จำนวนครั้งที่ให้บริการ** จำกัดที่บริษัทละ 5 ครั้ง
- ค่าบริการ** ไม่มีค่าใช้จ่าย
- ขั้นตอนการให้บริการ** สมัครรับบริการ → ผู้เชี่ยวชาญเข้ารับปัญหา → นำเสนอแนวทางแก้ไขปัญหา → เริ่มให้บริการ



※เนื้อหาในบางหัวข้ออาจไม่สามารถให้บริการได้ ขึ้นอยู่กับประเด็นปัญหาของแต่ละบริษัท  
 ※บริการนี้สำหรับบริษัทญี่ปุ่นที่มีบริษัทแม่หรือสาขาคงอยู่ในกรุงโตเกียว ประเทศไทยญี่ปุ่นเท่านั้น  
 ※จำนวนให้บริการจำกัดตามงบประมาณรายปี และจะปิดรับสมัครเมื่อครบจำนวนแล้ว



# บริการให้คำปรึกษาด้านการเจรจาธุรกิจ (Business Matching)

ทางศูนย์ฯ มีที่ปรึกษาด้านการเจรจาจับคู่ธุรกิจที่มีประสบการณ์ทั้งในธุรกิจของไทยและญี่ปุ่น ซึ่งสามารถช่วยดำเนินการ ให้คำแนะนำในการเจรจาธุรกิจให้กับท่านได้ สำหรับท่านที่มีความสนใจ สามารถขอรับคำปรึกษาได้ที่สำนักงานประเทศไทย

- สนับสนุนการจับคู่ธุรกิจโดยที่ปรึกษาประจำการ**
- ※เราไม่รับประกันว่าจะสามารถจับคู่หรือลิสต์รายชื่อคู่ค้าให้ได้แน่นอน
- ※ที่ปรึกษาการจับคู่ของเรา มีหน้าที่ให้ความคิดเห็นเกี่ยวกับการบริหารธุรกิจ แต่ไม่ได้มีหน้าที่รับผิดชอบเกี่ยวกับการดำเนินการตัดสินใจในธุรกิจนั้นๆ

## บริการให้คำปรึกษาด้านการเจรจาธุรกิจในอุตสาหกรรมอาหาร

- สนับสนุนให้เกิดการเจรจาธุรกิจระหว่างผู้ประกอบการไทยที่เป็นผู้ผลิตอาหารและกำลังประสบปัญหาหรือกำลังมองหาเทคโนโลยี-นวัตกรรมเพื่อนำมาพัฒนาด้านการผลิตกับผู้ประกอบการญี่ปุ่นที่มีเทคโนโลยีสามารถตอบโจทย์ข้อปัญหาของผู้ประกอบการไทย ดังกล่าวได้ ภายใต้ 3 หัวข้อหลักซึ่งประกอบไปด้วย
- 1. เทคโนโลยีเครื่องจักร-ระบบอัตโนมัติ** : เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพ ความแม่นยำ และรับมือกับค่าแรงงานที่สูงขึ้น
  - 2. พัฒนาผลิตภัณฑ์** : เพื่อเพิ่มมูลค่า นำเสนอด้านสุขภาพ และพัฒนาคุณภาพ ให้มีฟังก์ชันที่ตอบสนองความต้องการของผู้บริโภค
  - 3. OEM และซัพพลายเชนวัตถุดิบ** : เพื่อการผลิตด้วยคุณภาพญี่ปุ่นในราคาไทย สำหรับจัดจำหน่ายในประเทศไทยหรือส่งออกไปยังต่างประเทศ



ระบบอัตโนมัติ Before → After



# บริการให้ความรู้ผ่านการจัดงานสัมมนา งานเจรจาธุรกิจ และงานแลกเปลี่ยนเครือข่าย (Seminar / Event)



ทางศูนย์ฯ จัดงานสัมมนาและให้ข้อมูลเกี่ยวกับธุรกิจในห้องที่เกี่ยวกับประเทศในกลุ่มอาเซียนรวมถึงประเทศไทยด้วย

นอกจากนี้ เพื่อส่งเสริมการแลกเปลี่ยนและสร้างเครือข่ายระหว่างผู้ประกอบการกับองค์กรอื่นๆ ทางศูนย์ฯ ร่วมมือกับภาคในการจัดงานเจรจาธุรกิจ และงานแลกเปลี่ยนเครือข่ายตามสถานที่ต่างๆ เพื่อเปิดโอกาสให้ผู้ประกอบการได้เข้าร่วมแลกเปลี่ยนข้อมูลซึ่งกันและกัน

ท่านสามารถติดตามข้อมูลองค์กรและข้อมูลงานกิจกรรมต่างๆ ได้ผ่านการอัปเดตบนหน้าเว็บไซต์และหน้าเพจ Facebook ของศูนย์ฯ

QR CODE SCAN HERE

QR CODE SCAN HERE

QR CODE SCAN HERE